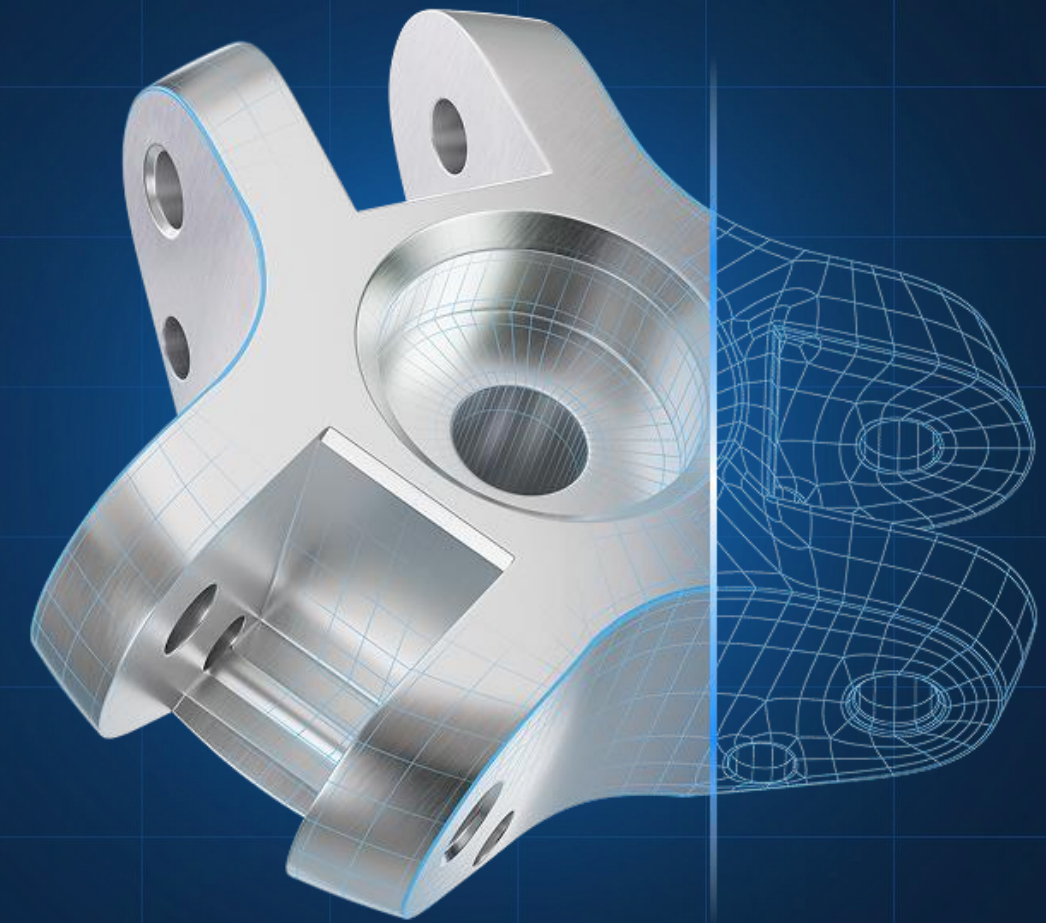


50 Mio. Spend.
1.000 Lieferanten.
100 würden reichen.

Was 25 Jahre Markterfahrung über Zeichnungsteile und
Lieferantenstrukturen zeigen.



25 Jahre Zeichnungsteile. 25 Jahre Fertigungsmarkt.

Seit 25 Jahren bringt Techpilot Zeichnungsteile mit passenden Fertigungskapazitäten zusammen. So ist eine Markterfahrung entstanden, die nicht bei Lieferantenlisten beginnt, sondern beim einzelnen Teil.



25

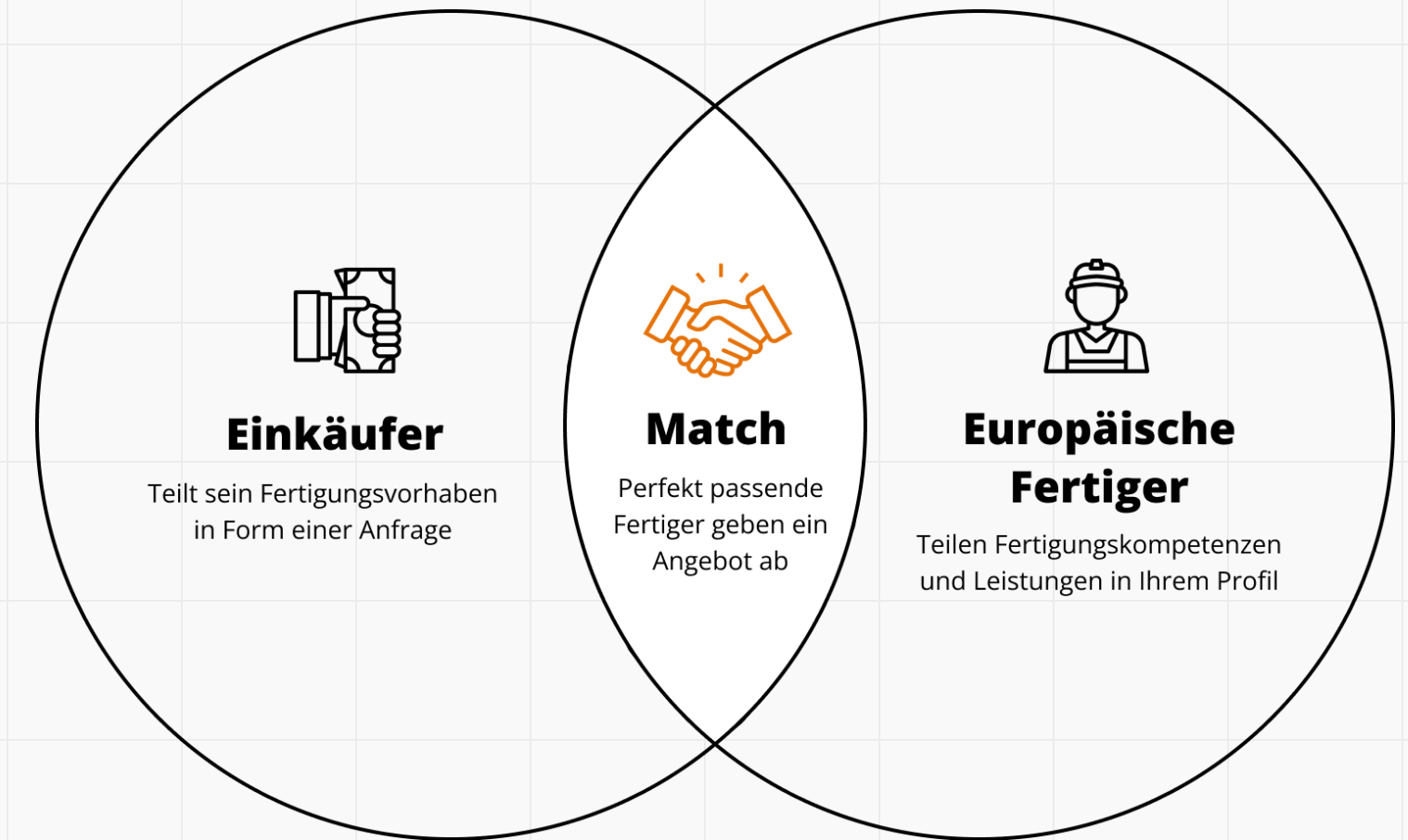
Jahre Markt-
erfahrung

25Tsd.+

Fertiger im
Netzwerk

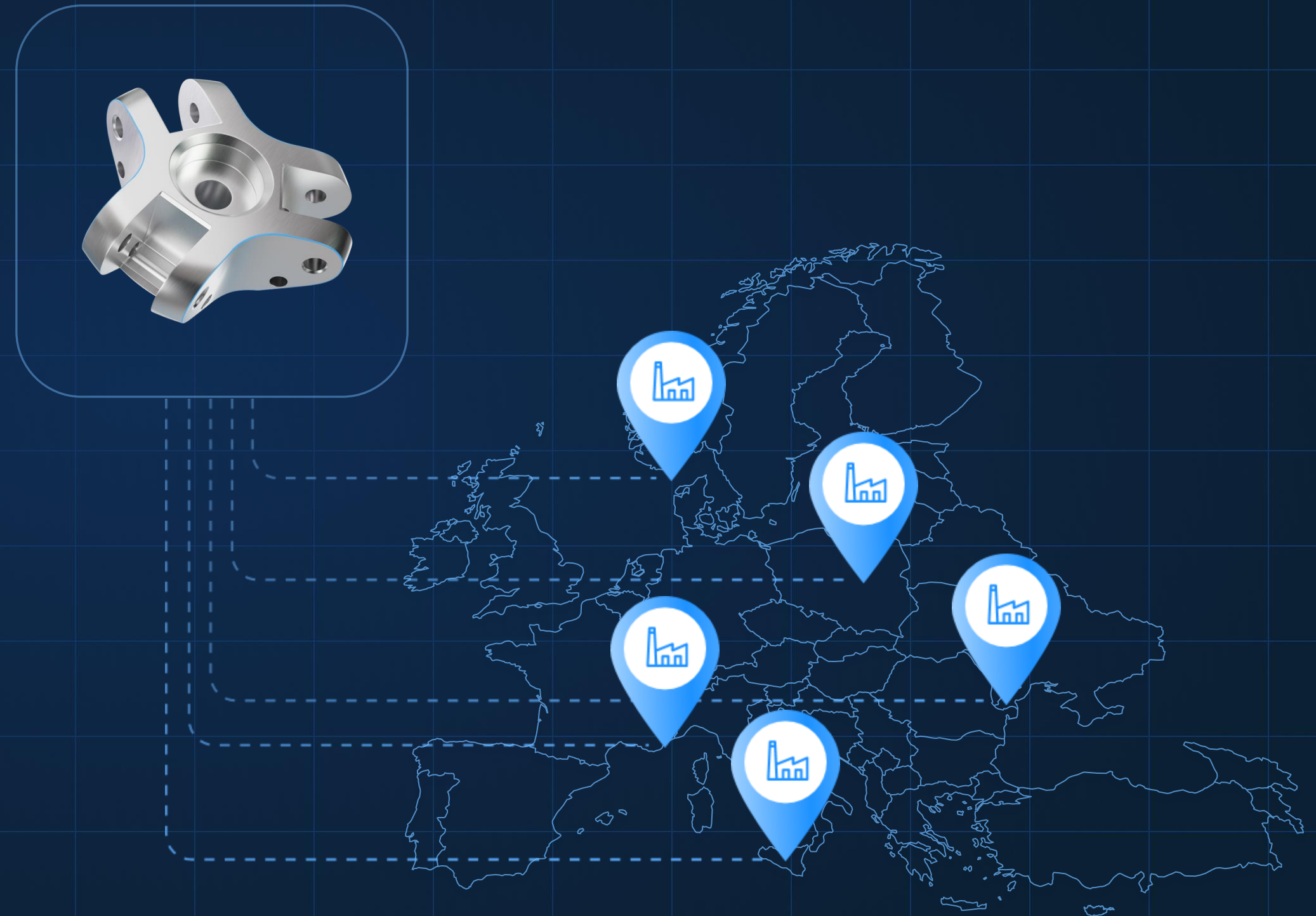
1,5Mio.+

reale
Marktpreise



Jedes Teil hat seine passende Maschine. Die Frage ist nur: Wo steht sie?

Der passende Fertiger entsteht nicht aus einer Liste, sondern aus der technischen Anforderung des Teils. Im Markt funktioniert diese Logik seit 25 Jahren. Im Unternehmen selbst bleibt sie meist unsichtbar.

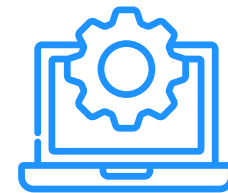


Die Zeichnung kennt das Teil. Das ERP kennt die Historie.
Der Markt kennt Preise und Alternativen.



Zeichnung

Definiert das Teil.



ERP

Dokumentiert die Historie.



Markt

Kennt Preise und Alternativen.

“Die Daten sind da.
Aber sie arbeiten nicht zusammen.”

Jedes neue Teil startet wieder **bei null**.

Solange Zeichnung, ERP-Historie und Markt nicht verbunden sind, bleibt jedes neue Zeichnungsteil ein Einzelfall.

Frage 1

Was ist das eigentlich für ein Teil?

Frage 2

Haben wir ähnliche Teile im Bestand?

Frage 3

Was kostet das Teil?

Frage 4

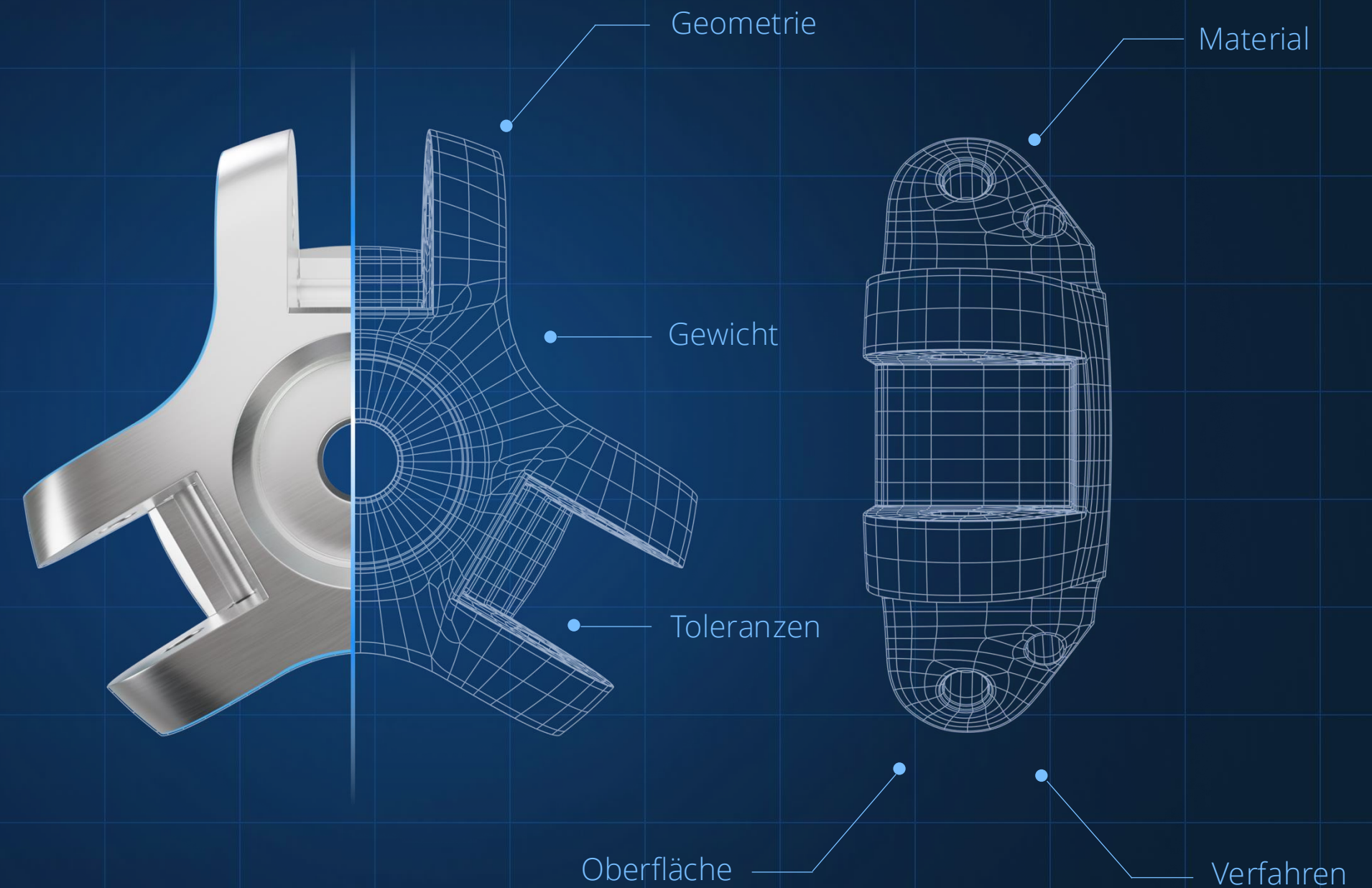
Welchen unserer Lieferanten frage ich an?

Frage 5

Gäbe es einen Lieferanten, der besser passt?

Wird das Zeichnungsteil maschinenlesbar, verändert sich der Einkauf.

Was bisher in Zeichnungen, PDFs, STEP-Dateien und CAD-Modellen verborgen war, wird nun zu strukturierter Einkaufsinformation.



Verstehen. Vergleichen. Sicher entscheiden.

Aus 25 Jahren Markterfahrung entsteht eine neue Einkaufslogik für Zeichnungsteile.



Aus einer Zeichnung wird Einkaufsintelligenz.

Zentreo übersetzt Ihre 2D-PDF-Zeichnungen und 3D-CAD-Modelle in strukturierte Teiledaten. So entsteht ein vollständiges Profil je Zeichnungsteil.

2D Zeichnung und 3D Modell auslesen

1 PDF & CAD-Daten
2D-Zeichnung + 3D-Modell

→

2 KI liest aus
Maße, Toleranzen, Werkstoff

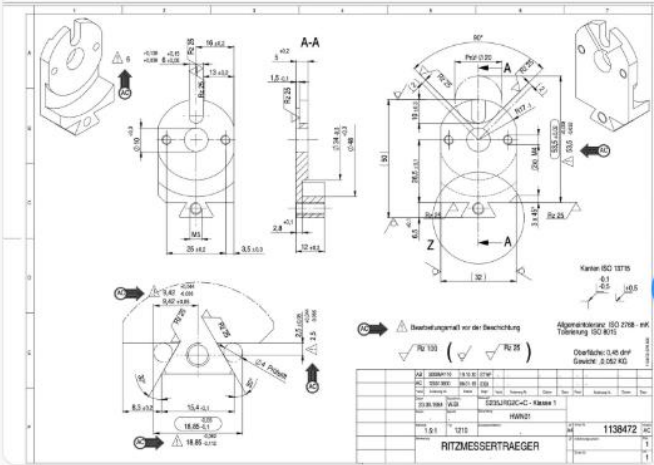
→

3 Strukturierte Daten
vergleichbar & steuerbar

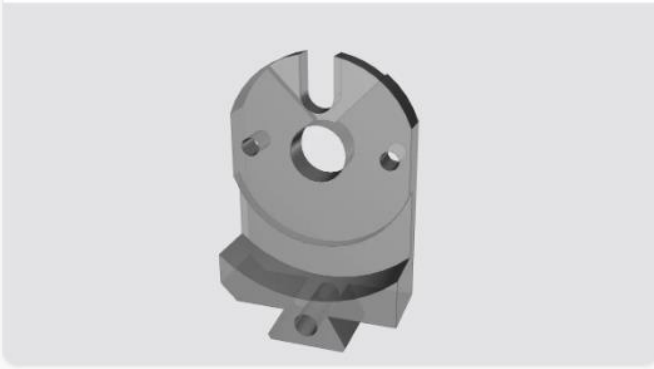
34 Felder automatisch erkannt

INPUT

1138472_AC_Ritzmessertraeger.pdf
2D - A4 - 1:5,1



1138472_AC.step
3D - STEP



OUTPUT

Strukturierte Daten

Ritzmesserträger · Art.-Nr. 1138472 · Rev. AC

Vollständigkeit der Extraktion 34/34 Felder

Kopfdaten

Ritzmesserträger · 1138472 · Rev. AC

✓ ERKANNT

BENENNUNG	ARTIKEL-NR.
Ritzmesserträger	1138472
REVISION	TYP
AC · 08.01.19	1210

Werkstoff

S235JRG2C+C - Klasse 1

✓ ERKANNT

Toleranzen

ISO 2768-mK - engste ±0,02

✓ ERKANNT

MASS

53,5 ±0,02

MASS

18,85 -0,05

MASS

9,42 ±0,05

GEWINDE

M5 · 2xM4

RZ

100 / 25

NORM

ISO 8015 · 13715

Fertigung

Fräsen · Bohren · HWN01

✓ ERKANNT

Geometrie

Ø48 × 50 mm · 0,052 kg

✓ ERKANNT

Ø AUSSEN	HÖHE	GEWICHT
48 mm	50 mm	0,052 kg
OBERFLÄCHE	SHAPE	
0,45 dm²	Prismatisch	

Hinweise

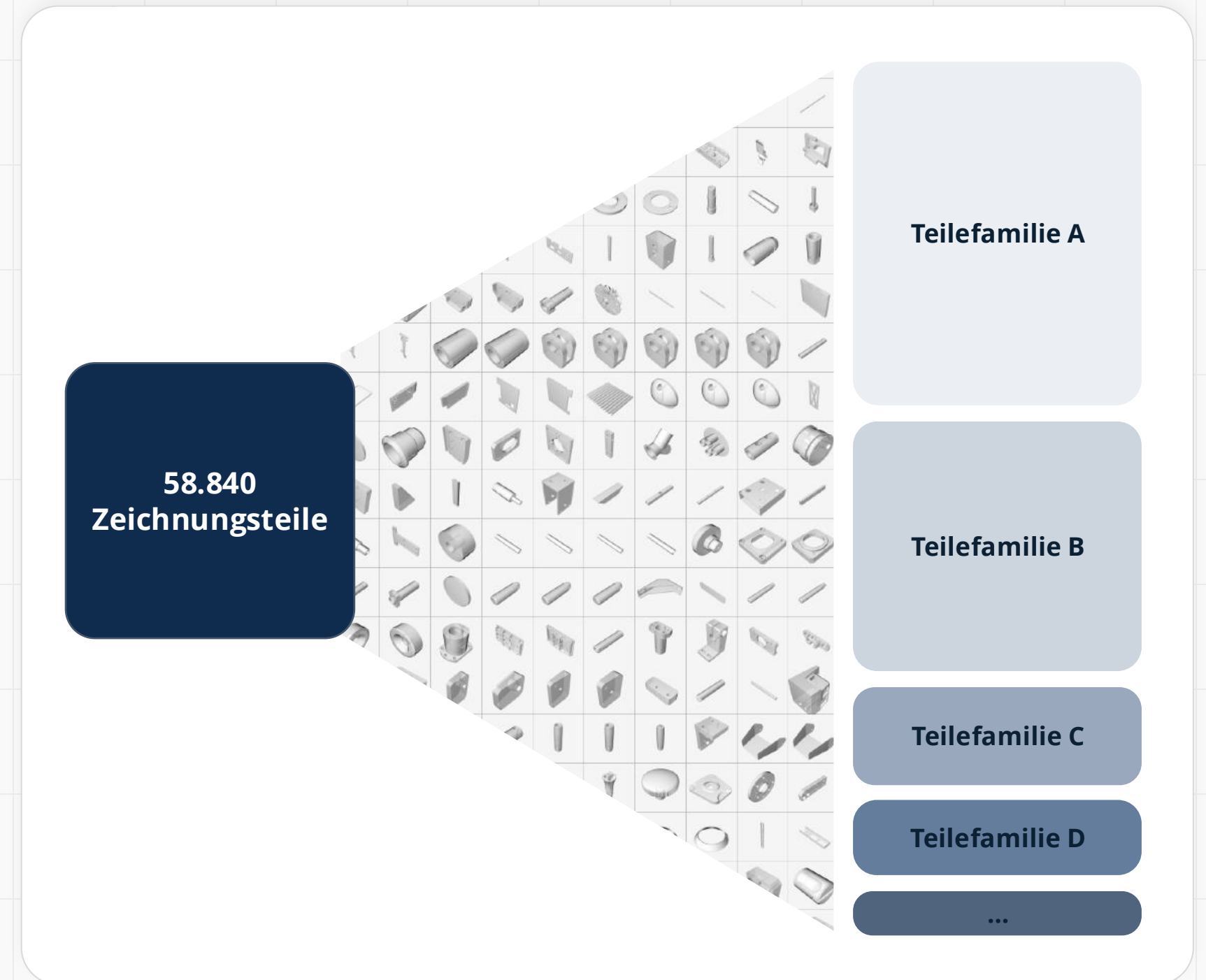
Bearbeitungsmaß vor Beschichtung

✓ ERKANNT

Zentreo macht Zeichnungsteile verständlich, vergleichbar und steuerbar.

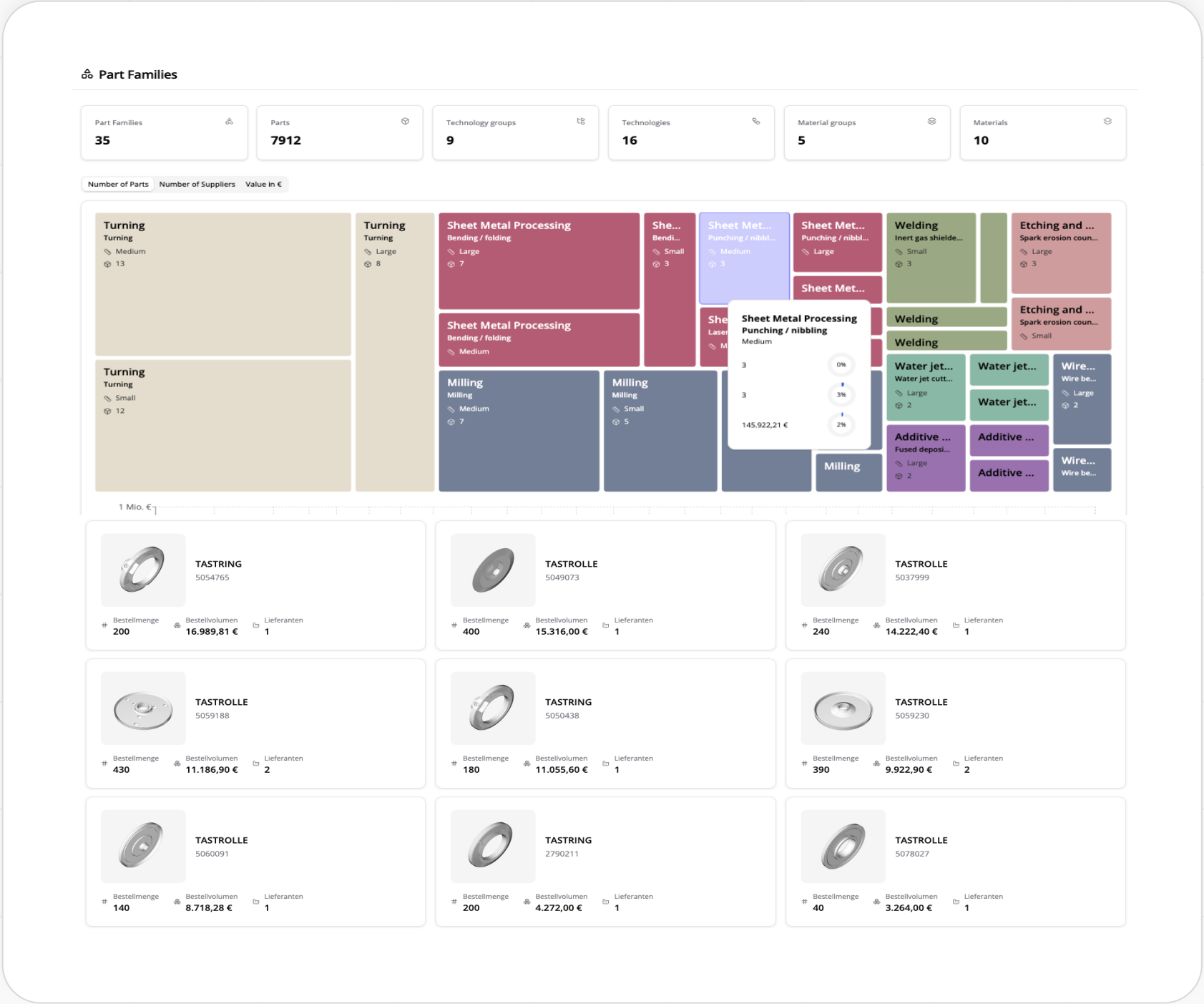
Aus 58.840 einzelnen Zeichnungsteilen werden 32 steuerbare Teilefamilien.

Zentreo gruppiert technisch ähnliche Teile, damit Preise, Lieferanten und Potenziale nicht mehr einzeln, sondern strukturiert bewertet werden.



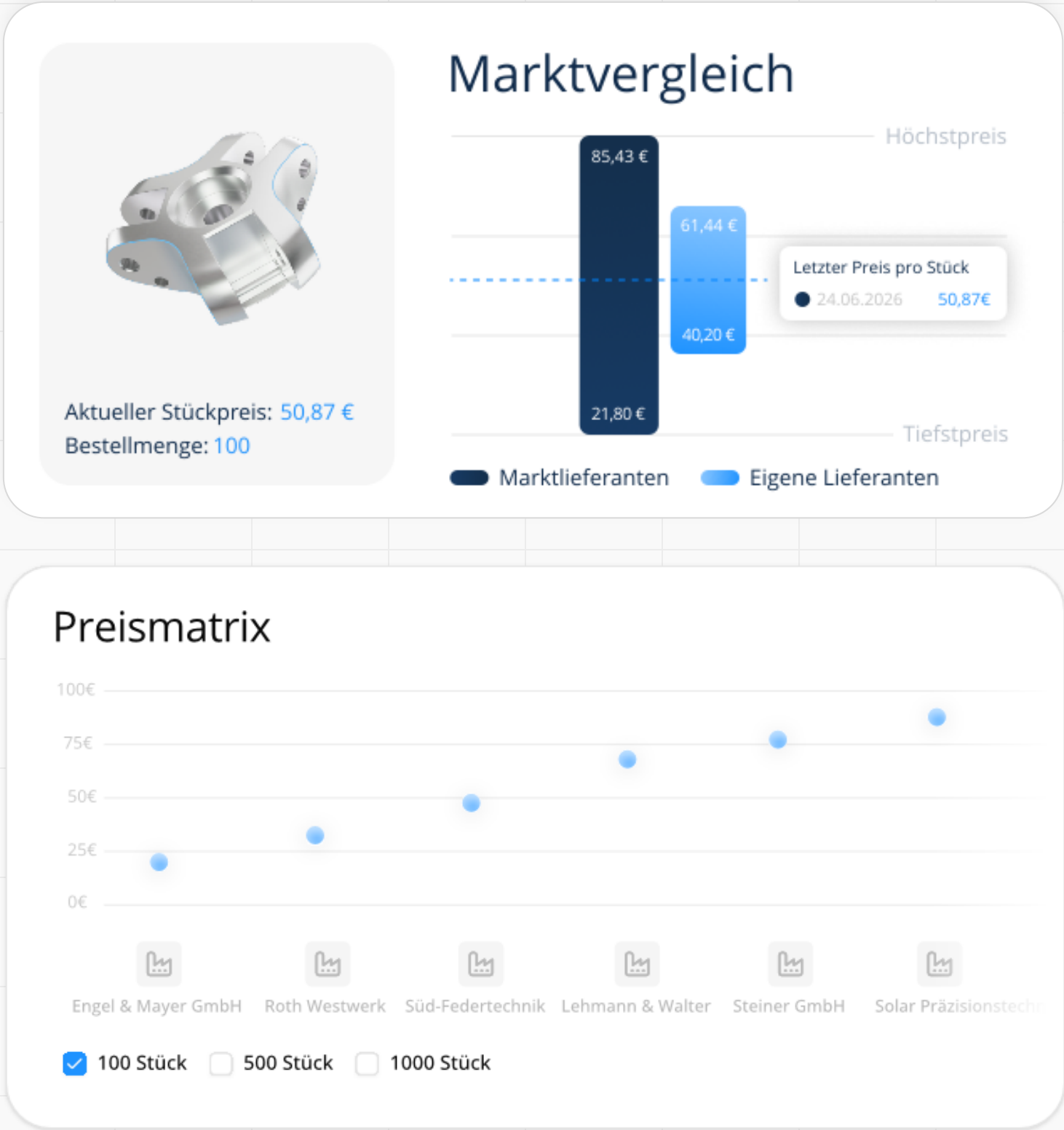
Aus strukturierten Daten
wird ein steuerbarer
Spend Cube.

Zentreo ordnet Zeichnungsteile, Teilefamilien, Lieferanten und Marktdaten zu einer neuen Einkaufslogik.



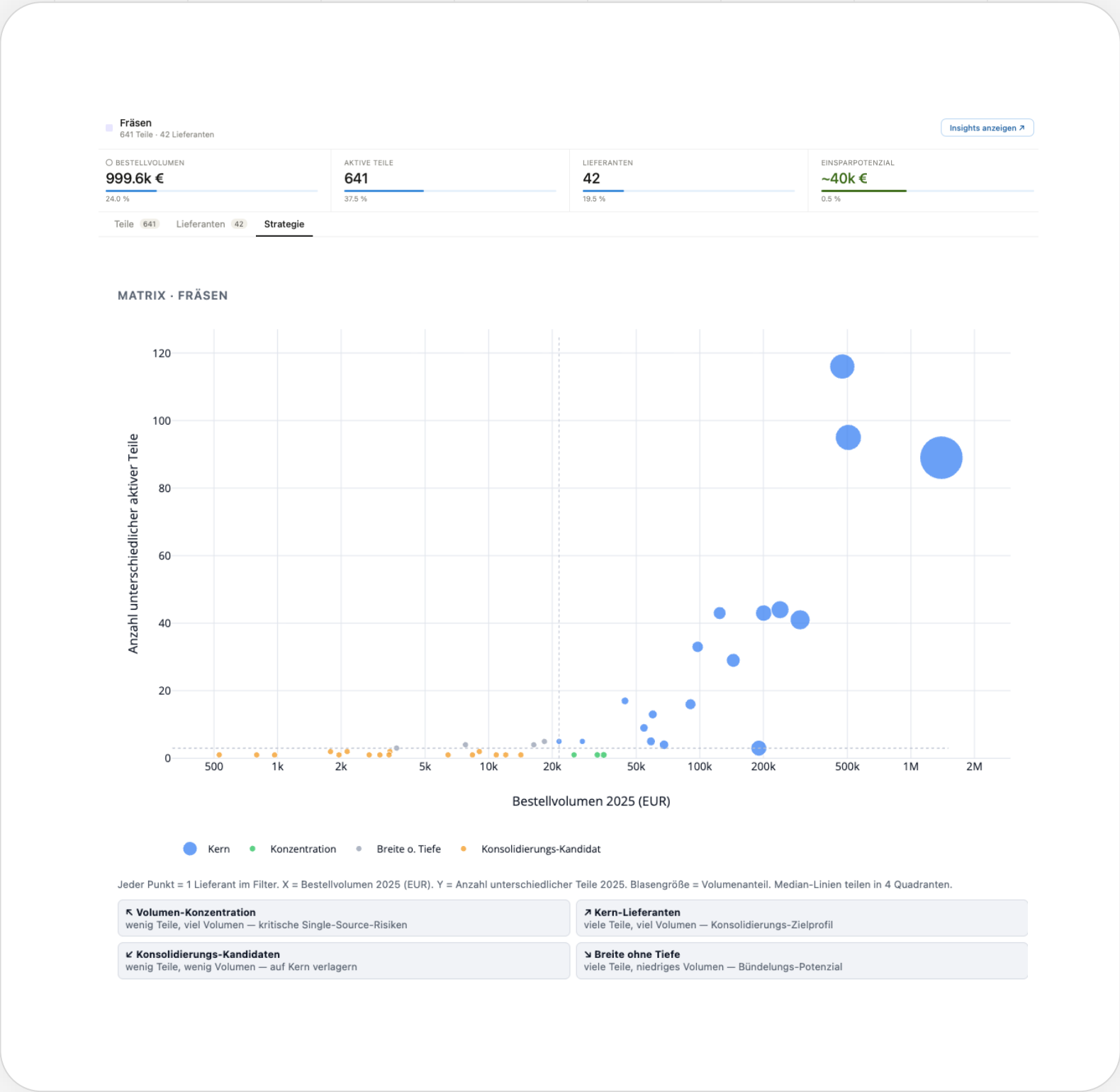
Interne Preise zeigen Historie. Marktdaten zeigen Spielraum.

Zentreo vergleicht Preise und Lieferanten über ähnliche Teile
im eigenen Bestand – ergänzt um reale Marktpreisreferenzen.
So wird sichtbar, wo Verhandlungsspielraum besteht.



Aus Teilefamilien werden Strategien.

Zentreo liefert für jede Teilefamilie handlungsrelevante Erkenntnisse. Auf dieser Basis definiert der Einkauf je Teilefamilie belastbare und nachvollziehbare Strategien.



Aus Strategien werden Einsparungen.

Einsparpotenziale sind erst dann wertvoll, wenn sie realisiert werden.



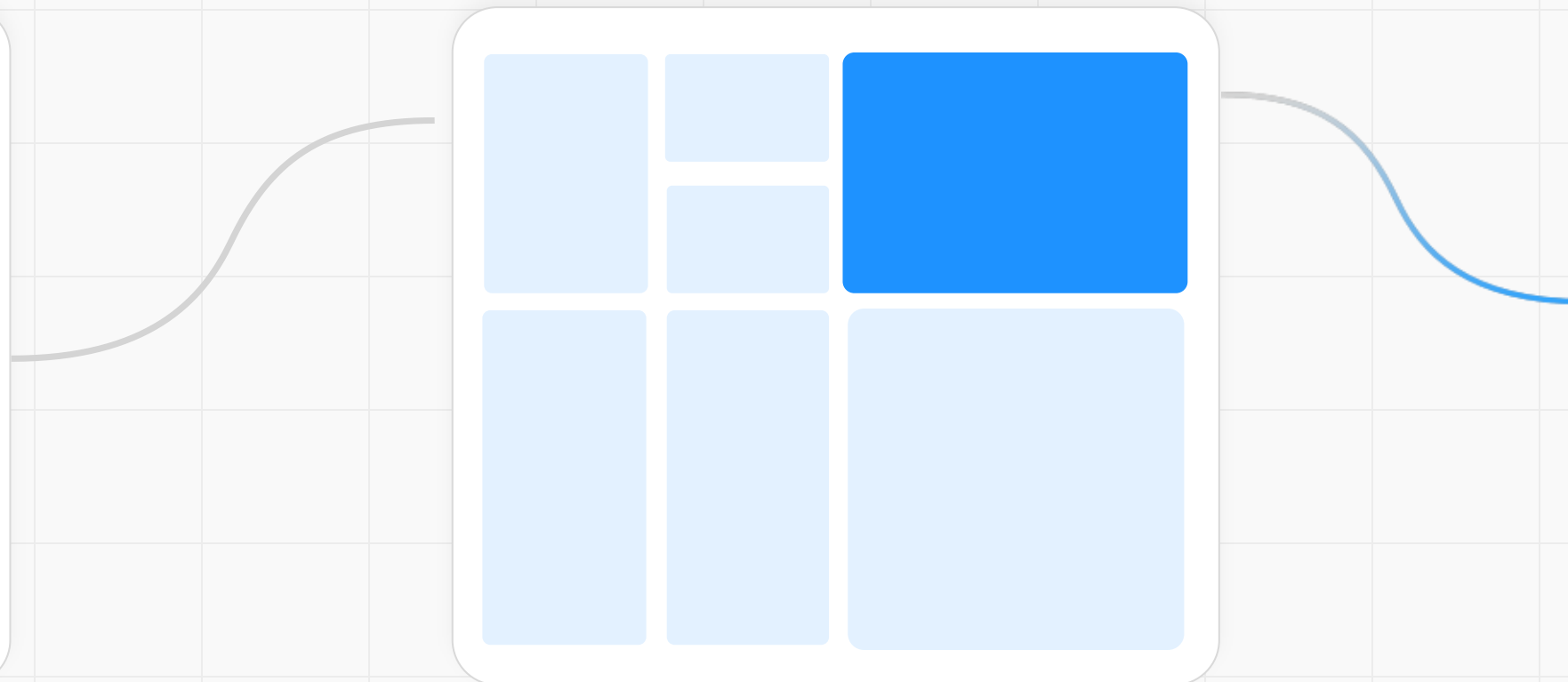
Kein Neuteil startet bei null. Sondern mit passender Familie, Lieferanten und Strategie.

Zentreo liest die Zeichnung, ordnet sie der passenden Teilefamilie zu und reicht die hinterlegte Lieferantenshortlist direkt weiter. So werden Einsparungen vom ersten Auftrag an realisiert.



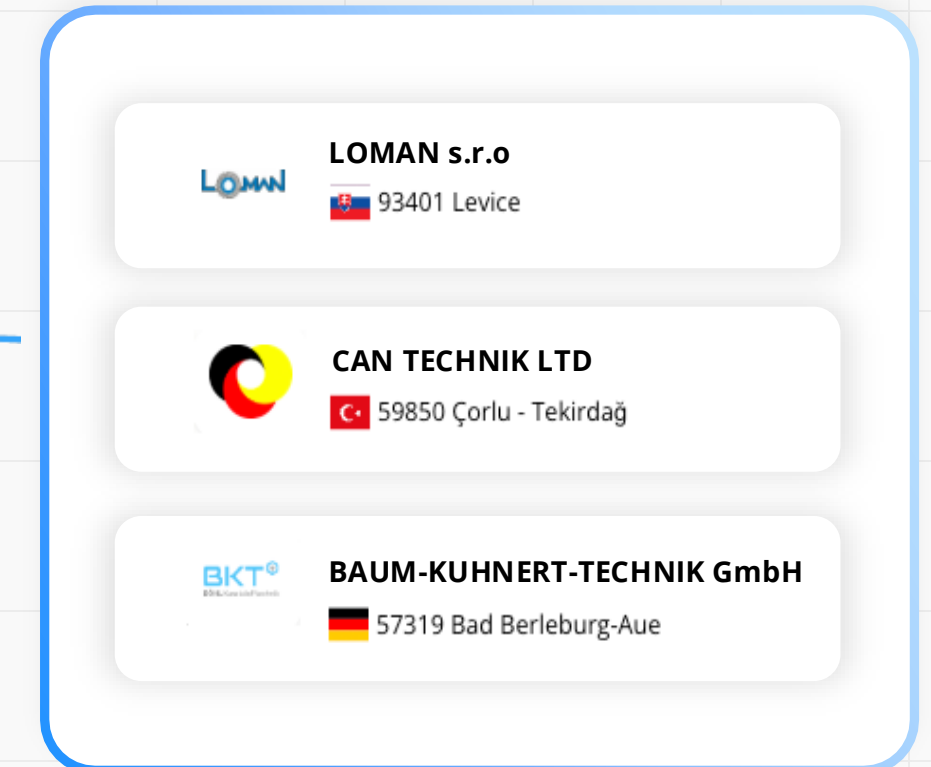
Neuteil kommt rein

Datenextraktion von
2D-PDF-Zeichnungen und
3D-CAD-Modellen.



Teilefamilie

Automatische Zuordnung der
richtigen Teilefamilie.



Lieferanten

Shortlist passender lieferfähiger
Lieferanten.

Bestandsteile werden verlagert. Weniger Lieferanten. Bessere Preise.

Zentreo bündelt Volumen bei jeder nächsten Bestellung auf den präferierten Lieferanten. So greift die hinterlegte Strategie und Einsparungen werden garantiert.

Lieferantenkonsolidierung

Bündelung von 8 Teilen aus 3 Bestandslieferanten auf einen leistungsstarken Ziellieferanten

🌟 KI-Empfehlung

VON · BESTANDSLIEFERANTEN

SA Sava Tehnika d.o.o.
🇷🇸 OTD 60%

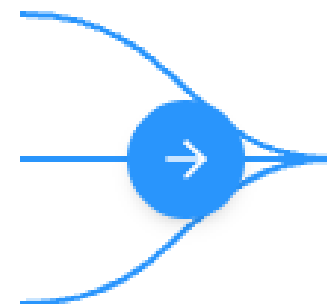
SÜ Süd-Galvanotechnik GmbH
🇩🇪 OTD 33%

HO Horvat Industrija d.o.o.
🇷🇸 OTD 40%

3 Teile
112.500 Stk/j

2 Teile
4.970 Stk/j

3 Teile
9.670 Stk/j



ZU · ZIELLIEFERANT

EG Egger Werkzeugtechnik GmbH
🇩🇪 Deutschland · OTD 91%

TOP-PERFORMER 8 Teile · 127.140 Stk/Jahr gebündelt

Kein Großprojekt. Die Einkaufslogik wird im laufenden Betrieb umgesetzt.

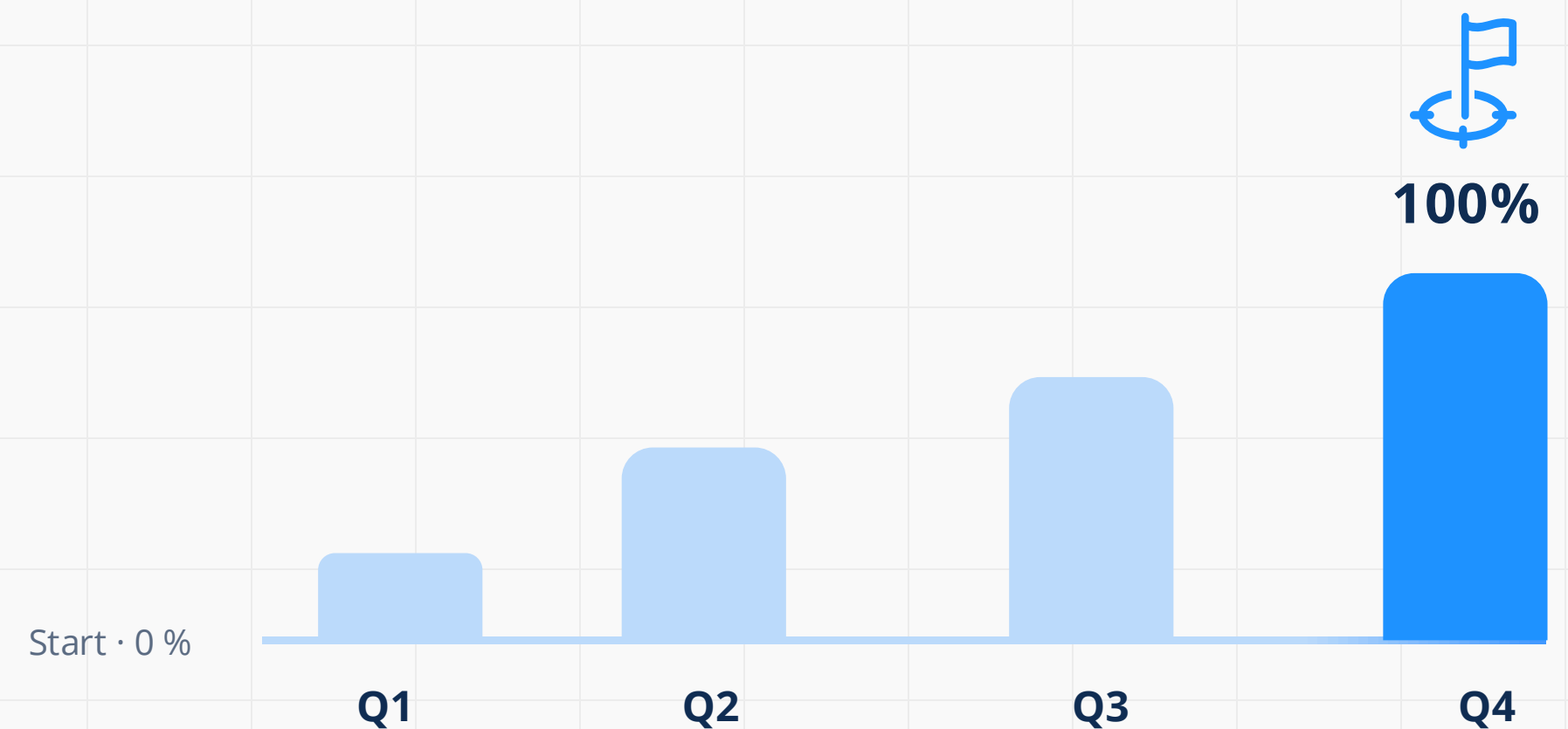
Zentreo führt jede Bestellung durch die definierte Strategie.
Innerhalb von zwölf Monaten platziert Zentreo den gesamten
Bestand und macht jede Bestellung zur Einsparung.

Neuteile

bei erster Bestellung

Bestandsteile

bei nächster Bestellung



Jedes Teil ist strategisch platziert, die Einkaufslogik vollständig verankert.

50 Mio. Spend. 1.000 Lieferanten. 100 würden reichen.

Vorher

-  58.840 Einzelteile im ERP
-  1.000 Lieferanten
-  2 % Einsparungen

Mit Zentreo

-  32 steuerbare Teilefamilien
-  100 Lieferanten notwendig
-  15 % Einsparungen

Hebel

- Bündelungspotenzial
- Lieferantenkonsolidierung
- Preisverhandlung / RFQ

Die Frage ist nicht, ob das Potenzial existiert.
Die Frage ist, ob man es sieht.

VERSTEHEN. VERGLEICHEN. SICHER ENTSCHIEDEN.

[zentreo]

Wann organisieren Sie Ihren Spend neu?

Zentreo verbindet 25 Jahre Techpilot-Markterfahrung mit KI-basierter Teileintelligenz, damit Zeichnungsteile nicht nur analysiert, sondern vergleichbar, steuerbar und wirtschaftlich nutzbar werden.

Besuchen
Sie uns am
Stand C19

